

Inside Sales (m/w/d)

Den Verkehr nachhaltig gestalten - davon sind wir von OPES Solar Mobility überzeugt! Wie wollen wir das erreichen? Indem wir Solarstrom dort bereitstellen, wo er gebraucht wird. Bei OPES Solar Mobility schlägt unser Herz für die Entwicklung und Herstellung von Solarmodulen und deren Integration in die Fahrzeuge unserer Kunden. Von Lastkraftwagen und Sattelaufliegern bis hin zu Wohnmobilen und Bussen entwickeln wir fahrzeugintegrierte Photovoltaik-Lösungen (VIPV) für unsere Kunden auf der Straße. OPES Solar Mobility ist hochmotiviert, eine über 100 Jahre alte Branche umzugestalten, die zu den größten Verursachern von Kohlendioxidemissionen gehört, und ist fest davon überzeugt, die größte Herausforderung unserer Generation - den Klimawandel - zu bewältigen.

Als Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst spielst du eine zentrale Rolle im Unternehmen und unterstützt den Sales-Bereich und arbeitest eng mit anderen Abteilungen in unserem Werk zusammen. Zu deinen Hauptaufgaben zählt es Angebote zu erstellen und Bestellungen abzuwickeln.

Deine Aufgaben:

- Angebote erstellen: Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten für Kunden
- Auftragsabwicklung: Bearbeitung von Kundenbestellungen, Entgegennahme, Auslieferung und Fakturierung
- Kundenbetreuung: Beantwortung von Kundenanfragen, Bearbeitung von Reklamationen und allgemeine Kundenberatung, Unterstützung bei Veranstaltungen
- Datenmanagement: Pflege und Verwaltung von Stammdaten im CRM-System, Unterstützung beim Erstellen von Reports und Forecasts
- Koordination mit anderen Abteilungen: Zusammenarbeit mit Marketing, Logistik und anderen Bereichen, um einen reibungslosen Ablauf zu gewährleisten
- Ansprechpartner für externe Partner, Sales-Reps und Reseller weltweit

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, betriebswirtschaftliches Studium oder ein vergleichbarer Abschluss
- Idealerweise Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position in der Automobil- oder Zulieferer-Industrie
- Hohes Maß an Organisationstalent und Selbständigkeit
- Dienstleistungsorientierte, kommunikative und zielorientierte Arbeitsweise
- Eigenmotiviert, kontaktfreudig, und Hands-on Mentalität, Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was du erwarten kannst:

- Einen Job in einer Zukunftsbranche
- Vielfältige, innovative Aufgaben und eigenständiges Arbeiten
- Ein herzliches und hochmotiviertes Team
- Positive, internationale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Attraktives Gehalt (inkl. 13. Gehalt)
- 30 Urlaubstage
- Mobilitätspaket (Jobrad-Leasing)
- Familienorientierte Vorteile

Haben wir dein Interesse geweckt? Wende dich an Heike Liebenthal und bewirb dich direkt unter jobs@opes-mobility.com.